

## **Vertegenwoordiger Projectenmarkt - Belgische markt (m/v)**

### **Functie**

- Je staat in voor de verkoop van Superia paneelradiatoren in de projectenmarkt en onderhoudt hiervoor systematisch contacten met de grotere installatiebedrijven en projectontwikkelaars in België.
- Je detecteert mogelijke opportuniteiten, met het oog op het kunnen neerleggen van een offerte bij de desbetreffende projectpartners.
- Je bouwt duurzame relaties op met jouw klanten, onderhoudt de contacten, levert een degelijke service en staat garant voor een hoge mate van klantentevredenheid.
- Je volgt de diverse projecten op en ondersteunt de klanten hierin waar nodig.
- Je neemt deel aan beurzen, opendeurdagen en andere commerciële events.

### **Profiel**

- Je hebt affiniteit met HVAC en beschikt over enkele jaren ervaring in de verkoop en bent goed vertrouwd met de bouwsector en projectontwikkeling
- Je bent een relatiebouwer, beschikt over sterke communicatieve vaardigheden en vindt service en kwaliteit erg belangrijk.
- Je bent een teamplayer en in staat om langdurige relaties op te bouwen met jouw cliënteel op basis van vertrouwen en wederzijds respect.
- Je beschikt over een hoge technische affiniteit die jou toelaat om je snel vertrouwd te maken met het productengamma.
- Je bent vlot Nederlands- en Franstalig.

### **Aanbod**

- Een sterk merk, een trouw cliënteel en een hecht commercieel team.
- De kans om deel uit te maken van een marktleider in zijn segment, die professionalisme en klantentevredenheid combineert met een fascinerend productaanbod.
- Een marktconform salaris in lijn met je kennis en ervaring.

Interesse? Solliciteer via [peggy.vanderlinden@vasco.eu](mailto:peggy.vanderlinden@vasco.eu). Je sollicitatie wordt door ons snel en discreet behandeld.